

L A N D G O E D
Lauswolt

Verscholen in de prachtige bossen van Beetsterzwaag ligt het best bewaarde geheim van Friesland: vijfsterrenhotel Landgoed Lauswolt.

Wij zijn, als aanvulling op ons commerciële team op zoek naar een:

Commercieel Manager (FT)

In deze functie ben je eindverantwoordelijk voor alle commerciële en verkoop technische aspecten binnen de volgende afdelingen van Landgoed Lauswolt:

- Hotelkamers
- Groepsaccommodatie Koetshuis
- Food & Beverage
- Meeting & Events in 6 zalen/event locaties
- Health-Spa-Wellness faciliteiten

Binnen je afdeling geef je direct leiding aan een team variërend van 5-7 medewerkers; onderverdeeld in posities verantwoordelijk voor sales, online marketing, event & group sales, reserveringen en health-spa-wellness. De Commercieel Manager rapporteert aan de directeur en is lid van het Executive Team van Landgoed Lauswolt.

Je bent financieel verantwoordelijk voor het realiseren van circa € 5 tot 6 miljoen omzet en de daarbij behorende budgetten. Het strategisch plan van Landgoed Lauswolt wordt in samenspraak met de relevante directieleden en de aandeelhouder/eigenaar FB Oranjewoud opgesteld. Vanuit de visie, missie en kernwaarden van Landgoed Lauswolt, formuleer je heldere doelstellingen voor je team, gericht op innovatie, efficiëntie en commerciële targets.

Verder houd je je bezig met:

- Het actief beheren van alle facetten omtrent revenue management;
- Alle coördinatie omtrent effectieve (online) marketing activiteiten;
- ‘Brand’ bewaking van de diverse concepten binnen Landgoed Lauswolt;
- Het coördineren van alle upselling activiteiten binnen Landgoed Lauswolt;
- Regelmatige (financiële en commerciële) rapportages en analyses;
- Stakeholdermanagement o.a. met aandeelhouder/eigenaar FB Oranjewoud;
- Het inspireren en motiveren van je team en andere medewerkers door coachend leiderschap;
- Het onderhouden van relaties en netwerken met collega's, gasten, distributie partners, zakelijke bedrijven, belangenorganisaties en overheidsinstellingen.

Jouw profiel

Wij zoeken een ervaren Commercieel Manager die beschikt over een charismatische, sterke persoonlijkheid, een hoge mate van doorzettingsvermogen en met een sterke commerciële-strategische denkwijze. Je bent zowel sterk op strategisch, tactisch als operationeel niveau. Je vindt het leuk om op deze verschillende niveaus te opereren en kunt goed de strategie doorvertalen naar de operatie en draagvlak creëren. Ondernemerschap en passie voor hostmanship zit in jouw DNA, zeker vanuit het oogpunt van onze gasten en medewerkers. Met enthousiasme, authenticiteit en zichtbaar voorbeeldgedrag weet je het lerend vermogen van je medewerkers te vergroten en hen te stimuleren en te motiveren om elke dag de gastverwachting te overtreffen! Je volgt graag trends en ontwikkelingen in de hospitality wereld en weet deze te vertalen naar de juiste initiatieven voor Landgoed Lauswolt. Je bezit een gezonde commerciële drive en vindt het een uitdaging om commerciële kansen te benutten. Je bent omgevingsbewust en een uitstekende relatiebeheerder en netwerker.

Daarnaast ben of heb je als Commercieel Manager:

- Kennis, ervaring en affiniteit met de 5* hotellerie en/of 'top' gastvrijheidsorganisaties;
- Aantoonbare ervaring omtrent het aantrekken van gasten uit het 'high end leisure' segment
- Innovatief, creatief en oplossingsgericht;
- Iemand die kansen ziet en uitdagingen niet uit de weg gaat;
- Sterk financieel onderlegd;
- In staat goede analyses te maken en stuurt op financieel resultaat en kwaliteit;
- Een snelle verbinder in het bouwen en onderhouden van relaties, zowel intern en extern;
- Een afgeronde HBO opleiding; Hogere Hotelschool of een vergelijkbare opleiding;
- Minimaal 5 jaar leidinggevende ervaring op sales & marketing gebied, in een team van minimaal 5 personen in het hogere (hotel en leisure) segment;
- Een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Het beheersen van de Duitse taal is een pré;
- Een flexibele instelling. Op ons landgoed is altijd iets te beleven, dit betekent dat je ook in de avonden, weekenden en op feestdagen werkzaam kunt zijn;
- Woonachtig in de regio Friesland / Groningen is een pré.

Jouw werkomgeving:

Een uitdagende baan in het hogere segment van de hospitality in een prachtig 5-sterren bedrijf. Daarbij bieden we je veel ruimte voor eigen ontwikkeling en vrijheid om te ondernemen. Landgoed Lauswolt is een zelfstandig hotel sinds 2018; een dynamisch bedrijf waar er ruimte is voor goed ondernemerschap. Bij Landgoed Lauswolt in Beetsterzwaag kun je rekenen op een fantastisch team om mee te werken. We doen ons werk met passie en betrokkenheid. Wij gaan graag een langdurige relatie met je aan.

Wij bieden:

Samen zetten we alles op alles om onze gasten het beste te bieden. Als jij meedoet, wordt je harde werken door ons beloond met:

- Een jaarcontract, met uitzicht op een contract voor onbepaalde tijd.
- Een 38-urige werkweek.
- Bonusafspraken tot maximaal 2 maandsalarissen.
- 25 vakantiedagen bij een fulltime werkweek.
- Een telefoonvergoeding.
- Laptop in bruikleen.
- Reiskostenvergoeding.
- Aanvullende pensioenregeling beschikbaar
- Korting bij partnerbedrijven waar Landgoed Lauswolt een relatie mee heeft.

Sollicitatieprocedure:

Altijd al Commercieel Manager willen zijn van een uniek landgoed waar gasten buitengewoon kunnen genieten van luxe accommodaties en uitgebreide kwalitatief hoogwaardige voorzieningen? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Stuur jouw sollicitatie met een motivatiebrief en CV naar Marijke Attema via MAttema@lauswolt.nl

Naast sollicitatiegesprekken, zijn de volgende stappen mogelijk onderdeel van de selectieprocedure:

- Presenteren van een specifieke 'case'
- Een mystery visit op Landgoed Lauswolt incl. een uitgebreide rapportage.
- Een assessment